

Unabhängige Scentsy BeraterInnen verdienen zwischen 10 % und 36 % Provision und Boni auf persönliche Verkäufe und können sich aufgrund Ihrer Teamverkäufe für Boni für Führende BeraterInnen qualifizieren. Die unten stehende Tabelle zeigt, wie Unabhängige Scentsy BeraterInnen in Deutschland im Durchschnitt im Jahr 2023 abschnitten. Wie bei allen Geschäftsanstrengungen ist der Erfolg, den einzelne BeraterInnen sehen, ein direktes Resultat der Zeit und der Anstrengung, die er/sie beim Verkaufen von Produkten und Leiten eines Teams entwickelt. Die unten aufgeführten Verdienste repräsentieren Provisionen, die Scentsy im Jahr 2023 tatsächlich an BeraterInnen gezahlt hat.

Zum Zweck dieser Offenlegung haben wir unsere BeraterInnen in zwei Gruppen aufgeteilt. Gruppe 1 besteht aus BeraterInnen, die 2023 während der gesamten 12 Monate bei Scentsy waren. Gruppe 2 besteht aus BeraterInnen, die 2023 während weniger als 12 Monaten bei Scentsy waren, einschließlich der BeraterInnen, die zum ersten Mal bei Scentsy eingestiegen sind, und der BeraterInnen, die Scentsy entweder aufgrund von Inaktivität oder aus anderen Gründen verlassen haben.

### Deutschland

2023	Gruppe 1	Gruppe 2
Anzahl BeraterInnen	2.959	3.051
Niedrigste Jahresprovision	0 €	0 €
Höchste Jahresprovision	284.480,92 €	12.593,75 €
Durchschnittliche Jahresprovision	1.913,40 €	304,61 €
Mediane Jahresprovision	499,16 €	89,97 €
Anzahl der BeraterInnen mit einem PWS-Abonnement*	2.531	1.498

Alle Währungen in Euro.

\*Eine PWS oder „Persönliche Website“ ist die personalisierte Scentsy Website-Erweiterung eines Beraters/einer BeraterIn, die von Scentsy betrieben wird und über die ein/e BeraterIn Scentsy Produkte vermarkten und verkaufen kann. BeraterInnen sind nicht verpflichtet, eine PWS zu haben. BeraterInnen, die sich für eine PWS entscheiden, erhalten den Service drei (3) Monate lang gratis und zahlen danach eine Abonnementgebühr in Höhe von 18 €/Monat an Scentsy.

Die durchschnittliche Jahresprovision wurde berechnet, indem die in jeder Gruppe ausgezahlte Gesamtprovision durch die Gesamtzahl der BeraterInnen in dieser Gruppe geteilt wurde. Die Hälfte der BeraterInnen verdienen mehr als die durchschnittliche Jahresprovision, und die andere Hälfte der BeraterInnen verdient weniger als die durchschnittliche Jahresprovision. Diese Beträge spiegeln nur Barausschüttungen wider und umfassen keine Warengutschriften oder sonstige bargeldlosen Prämien, wie beispielsweise Incentive-Reisen. Die oben stehenden Beträge spiegeln den Bruttogewinn wider und umfassen keinerlei Geschäftsauslagen, die BeraterInnen beim Betrieb ihres Geschäfts entstanden sein könnten.